



Recruiting Guide



新しい技術への挑戦

株式会社 IDAJ

本社：〒220-8137 横浜市西区みなとみらい 2-2-1-1 横浜ランドマークタワー 37F
中部支社：〒450-0002 名古屋市中村区名駅 4-24-8 いちご名古屋ビル 5F
関西支社：〒651-0088 神戸市中央区小野柄通 7-1-1 日本生命三宮駅前ビル 3F
TEL：045-683-1990

採用に関するお問い合わせ

career15@idaj.co.jp

オフィシャルサイト：www.idaj.co.jp/

リクルートサイト：www.idaj.co.jp/careers/

エントリーは
こちら



企業理念

最先端のCAE技術及びトータルソリューションによって モノづくりプロセス変革をサポートしていきます。



私たちは、数値シミュレーションの専門家集団です。

CFD分野での圧倒的シェア

IDAJは、CFD市場で圧倒的なシェアを保持しています。このCFDのシェアに基づく、数多い顧客数、顧客との信頼、技術的な優位性をコアにして、FEA、音、CAO、プロセス評価等、他の分野との連成、連携を図りながら、顧客にトータルソリューションを提供します。

ソフトウェアの企画力、開発力

IDAJ が扱うソフトウェアは、本質的にお客様の課題を解決できることが重要です。常に最先端のベストなソフトウェアと長年培ったノウハウを組み合わせ、顧客に最適なソリューションを提供できと考えています。

国内優良企業様と培ってきたエンジニアリング技術力

IDAJの顧客は、世界最先端の製品を開発する優良企業です。私たちは、その顧客の最先端の課題に対して、提案、コンサルティングを実施してきました。これらのプロジェクトを通じて得た技術、経験、ノウハウの蓄積がIDAJの財産となり、次の最先端のプロジェクトへの推進力となっています。

グローバルアライアンス

IDAJは、海外の最先端の技術を擁する研究所、企業と提携し、その世界で最先端の技術を顧客に提供しています。世界に通用する技術を国内の製造業の発展に利用していただくことが、IDAJの社会的貢献の1つです。

IDAJ Digital Solution Business

プロダクトの販売
および技術サポート

エンジニアリング
コンサルティング

CAEを中心とする
システム構築と開発

お互いが密接に連携し、相乗効果を発揮する3つのビジネス戦略。

私たちは、多くのトップシェアソフトウェアの販売と技術サポートを手がけています。また、年間約500件（累計5,000件以上）のコンサルティングを提供しています。そのコンサルティングによって構築された解析技術を、設計支援システムへ活用しています。これら3本のサービスの相乗効果によるトータルソリューションを高いレベルで提供できるのが、IDAJの最大の強みです。

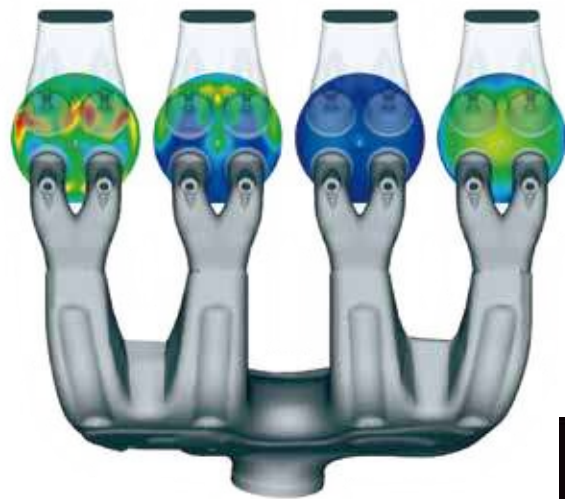
CAEとは？

Computer Aided Engineering

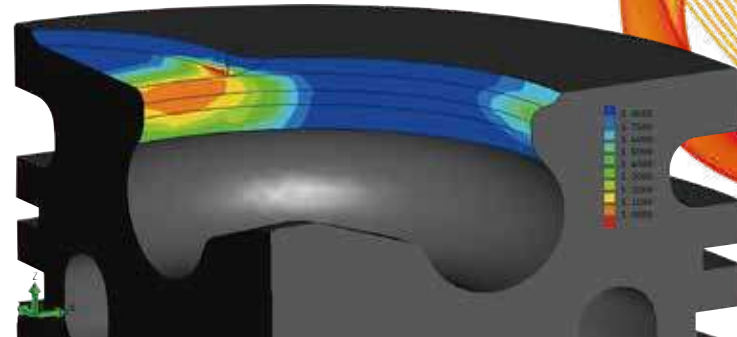
製品設計・開発プロセスにおいてその作業を支援するコンピュータシステムであり、具体的には物理現象のコンピュータシミュレーションを指します。

最先端のCAEでは、製品全体や製品が使われる実際の使用状況を想定した解析、すなわち「バーチャル・プロダクト」を解析対象とすることが求められており、IDAJではこれを実現する構造解析、熱流体解析、電磁場解析、音響解析などとそれらを融合させたMulti-Physicsを駆使したコンサルティング技術を確立しています。

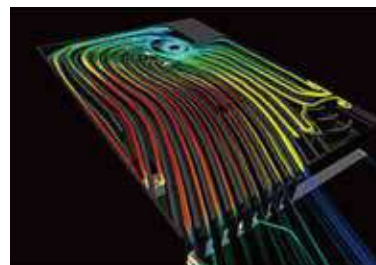
例えばこんなことに・・・



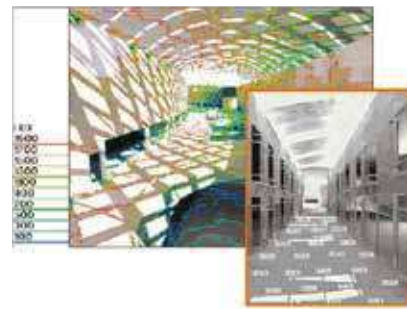
自動車のエンジン内の可視化 (熱流体解析)



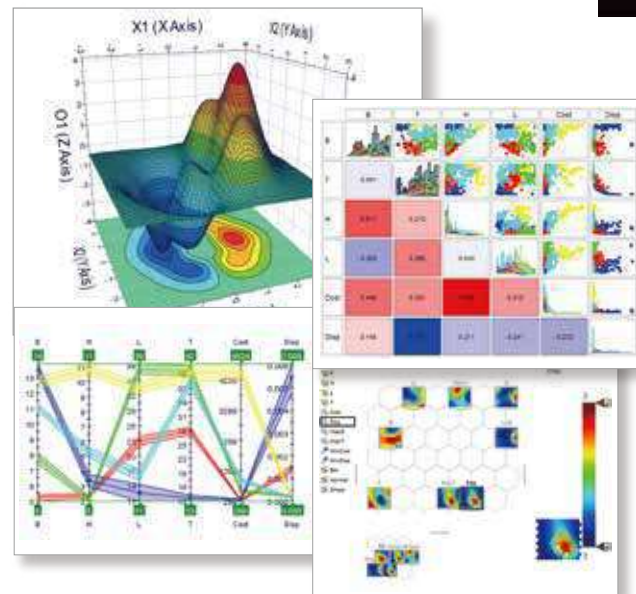
自転車のフレーム強度 (構造解析)



ヒートシンク流れ解析 (熱流体)



照度、昼光率、グレアなど光環境予測 (光環境)



今、CAEは無くてはならない技術へ

CAEは、単に解析をして結果を評価するだけの技術にとどまらず、イノベーションに欠かせない戦略的な技術となりつつあります。厳しい競争環境で勝ち抜くには、今までとは異なる発想で、イノベーションを起こすための製品開発が求められています。そのためCAEには、最適化やデータマイニング、ビッグデータ、AIなどの様々な新しい技術と組み合わせお客様のイノベーションをサポートするソリューションが必要です。IDAJは、CAE技術に対して積極的に最適化やデータマイニングを取り入れ、AIにも取り組んでいます。

もしCAEが無ければ、
多大な時間と費用が必要です。
イノベーションもより高い壁です。

従来の設計と試作を繰り返す工程をCAEにおきかえることで、大幅なコストダウンが達成できます。

また、製品の性能評価をCAEが担うことによって、より正確で完全な情報を得ることが可能となります。

CAEによるバーチャルエンジニアリング/プロフェッショナルを目指して！

シミュレーションを活用してモノづくりに貢献することに興味があるなら、ここはチャレンジしがいのあるフィールドといえます。常に一步先の技術に取り組み、新たな視点でものづくりに貢献しているIDAJには、市場価値の高い専門性を身につけるチャンスが広がっています。

学生時代のCAEやシミュレーション経験は問いません。入社後の研修期間でしっかり基礎から学んでいただき、その後も、配属先でのOJT (On-the-Job Training: 職業教育) で、実務を行いながら業務を覚えていきます。



その仕事、面白いですか？

解析技術4部 電子機器の熱対策担当エンジニア
(早稲田大学院修了／2011年中途入社)

仕事をするとき、常に考えることがあります。「この仕事は面白いかな？」ということです。私はIDAJに入社する前、大手電機メーカーにてLED照明の開発を行っていました。運よくLED照明の創成期に入社できたこともあり、多くの課題を新しい技術で解決していく非常にやりがいのある仕事でした。ところが、LED照明も普及期に差し掛かると、ルーティン化された設計業務が主な仕事となりました。自分が成長し続けられる仕事を求め、転職を決意し、IDAJに入社したのがもう5年以上前のことです。

IDAJでは電子機器専用熱流体解析ツールのFlotHERMの販売サポートや受託解析を担当しています。メーカー時代とは異なり、担当する製品はお客様によって様々ですので、毎回新鮮な気持ちで仕事に取り組むことができます。ご依頼いただく製品がどんなものでも、これまでに身に着けた技術力で対応できるという自負にもつながっています。

また、CAE業界は依然として成長期にあり、まだまだ解決しなければならない技術的な課題が多く残っています。それらを解決するべく、新規技術の開発も行っています。



学生のみなさんへメッセージ

世の中のトレンドは時代によって変化します。私が就職活動をしていたころは、液晶テレビ、原子力発電、太陽光発電、そしてLEDがブームでした。ブームに乗った製品の開発に携わることは、技術者冥利に尽きるのですが、忘れてはならないのは、ブームは必ず去るということです。これからの社会人に求められるのは、世の中のトレンドに左右されない『技術力』と、常に新しいことに興味を抱く『知的好奇心』です。

CAE技術の価値や面白さなど、IDAJだからこそできる開発とは？

ENGINEER



学生のみなさんへメッセージ

私が会社選びで一番重視したことは、「成長」でした。成長のためには刺激となる人々、挑戦の場が必要です。

IDAJはその環境があると考え選びました。皆さんも自分が一番重視しているものは何か、考えてみてはいかがでしょうか。

お客様と共に成長を！

解析技術2部 自動車パワートレーン分野解析コンサルティングエンジニア
(東北大学院修了／2017年新卒入社)

自動車総合シミュレーションツール「GT-SUITE」の技術サポートやコンサルティングを担当しています。このツールの特徴は解析対象の広さです。そのため、興味・努力次第では自分だけの専門性を持ち活躍の場を得ることができます。私はメジャーではなかった機構系解析に目を付け、優先的にこの分野の業務に携わってきました。元々この分野に精通しているわけではなかったため、専門書やツールのドキュメントを読み込んだり、先輩に相談したり、と苦労は多々ありましたが、今では多くの業務を任せられるようになりました。

それでも自動車メーカーのお客様の長年の経験・知識には到底及びません。そういった部分はお客様との議論の中で勉強させていただき、その代りに私達はツールの有効な活用法を提案します。それが私達の価値になると考えています。そのためには、提供しているツール、シミュレーションに誰よりも精通しなければなりません。これからもより技術を身につけ、多くのお客様とともに成長していきたいです。

CAEはどのような製品開発に対しても支援出来る可能性を持っています

解析技術3部 最適設計コンサルティングエンジニア
(東京理科大学卒業／2007年新卒入社)

私は10年程前に新卒でIDAJに入社しました。入社以来、最適化技術担当者という立場でお客様の課題に対する提案を続けています。当然一つの場所に10年も所属するのは学生時代を含めても最も長い期間ですが、不思議なことに小学校から大学までのどの期間よりもIDAJで仕事をしている10年の方が短く感じます。

理由は様々だと思いますが、その中の一つは「刺激」だと考えています。 IDAJ社員がお会いするお客様は、どのお客様も最先端の製品、または未だ世に出ていない次世代の製品開発をされています。したがって、IDAJが扱うソフトウェアや、私達が解析する内容は自然と世の中の最先端の製品開発を支援することになります。業種を問わず様々な新製品を目にしたとき、「あの商品の開発には、少しでも自分が携わったかもしれない」と感じる事が出来るのは貴重な経験です。また、業種問わず様々な製品に対してそのような経験を得ることができるので、常に新鮮な気持ちで仕事が進められます。

これが、この10年間をあっという間と感じた理由だと思います。もちろん解析を通して自身のスキルを磨き続けられることも、退屈しない要因の一つだと感じています。



学生のみなさんへメッセージ

皆さんが「一つのテーマに限定された仕事ではなく、様々な業種/製品の開発に対して課題解決していきたい」と考えられているなら、IDAJの仕事の内容がマッチしているかもしれません。

VOICE

お客様からの「感謝」をモチベーションに

解析技術1部 流体解析コンサルティングエンジニア
(明治大学院修了／2016年新卒入社)

学生時代は、物理分野のミクロな世界の研究をしており、IDAJを知るまでは「CAE」という言葉を聞いたことがありませんでした。会社説明会でシミュレーション動画を見せていただいたときに、「世の中の現象をコンピュータで再現できるなんて、面白い!」と感動し、その想いのままに入社を決めました。

現在は、熱流体解析ソフト「CONVERGE」を使用した、自動車エンジン内部の燃焼解析や、お客様のご要望に沿った新規物理モデルの組み込み業務などをおこなっております。ものづくり企業様は、より早くより優れた製品を開発するために CAE を活用して下さっています。その想いに応えるため、私たちも常に「スピード」を意識して業務をしなければいけません。これは学生時代の勉強や研究では意識していなかったことで、入社当初は大変苦労しましたが、日々努力を重ね、スピード感を持って業務に取り組めるようになりました。お客様のご要望に迅速に対応でき、「ありがとう」と感謝の言葉をいただいたことがやりがいとなり、次の仕事に繋がっています。



学生のみなさんへメッセージ

就職活動では、社員の方とたくさん会話して下さい。インターネットで手に入る情報はほんの一部で、直接聞かないと分からないことだらけです。IDAJの1dayインターンシップでは、メンバーとの会話の場をたくさん設けているので、是非ご参加ください。お待ちしております!!

日々成長

営業部 コンサルティング営業
(岐阜大学卒業／2008年新卒入社)

私は大学(工学部)卒業後、IDAJに入社し営業として約10年業務に従事しております。

10年前に私がIDAJを選んだ基準は、もっとも自分が成長ができる環境であると考えたためです。コンピュータシミュレーションという新たな技術で、多種多様な一流企業のエンジニアの方々の技術的な悩みを、営業という最もお客様に近い場所で解決に導くことが出来ることに非常に魅力を感じました。

10年たった今でも、毎日のようにお客様の新たな技術課題に触れることができ、その課題を解決に導くべく努力し、自分の成長を感じることにやりがいを感じています。

最近では、マネージャーとして自分のグループを持つ様になったため、今後はグループメンバーの成長を支援できる様に自分も一緒に成長をしていきたいと考えています。



学生のみなさんへメッセージ

コンピュータシミュレーション業界は、まだまだ発展途上で、これから更なる市場の拡大が期待されます。拡大する市場で生き残るためには、新たな技術にチャレンジし続ける必要があります。常にチャレンジし成長したいと思っている方には、良い環境と思います。

最先端の技術を知り、
お客様と共に更なる高みへ

営業部 コンサルティング営業
(名古屋大学院修了／2016年新卒入社)

「常に最先端の技術構築に立ち会えること」私が IDAJ の営業職を志望した理由です。元々、科学技術に対しての好奇心が強く、技術者として業務をこなす日々を妄想しながら就職活動を行っていました。IDAJ へのエントリーはそのような興味の一環だったと記憶しております。

当初は技術職希望でしたが、採用選考が進むにつれ、営業の魅力を知り、営業職志望へ切り替えました。IDAJ の営業は、「お客様の求める技術を理解し、それをどのような形で実現するか考え提案する」、言わばコンサルタントとしての役割がメインです。お客様は各業界の最先端を走る企業の方方で、訪問するたびに知らない技術が話に挙がり、技術的な刺激に満ちた日々を過ごしております。



学生のみなさんへメッセージ

就職活動を通じて、ご自身が「仕事をする上でこれだけは大切にしたい」と思うものがあると思います。それがもし技術的好奇心や仕事の自由度といったものであれば、IDAJは適した会社かもしれません。その見極めのためにも、是非インターンシップへ参加ください。お会いできることを楽しみにしております。

お客様と接することが多い営業職の魅力について、先輩社員が感じることは？

SALES STAFF



学生のみなさんへメッセージ

「モノづくりの最前線に触れてみたい」「一つ所に留まることなく色々な所へ行ってみたい」と思う方に、IDAJ はとても向いていると思います。良い意味で「自由」な社風です。

是非一緒に全力で取り組める仕事をしましょう！！

お客様と信頼関係を築き、
CAEを以て日本のもの作りに貢献

営業部 コンサルティング営業
(青山学院大学卒業／2015年新卒入社)

私の仕事は営業です。会社の顔として最前線で担当のお客様と信頼関係を構築し、日々成長させていただいています。また、新規のお客様へのソリューション提案も行っています。常に10件以上の商談が並行して動いているため、毎日が目まぐるしく過ぎていきます。目の前の仕事をさばいていると成長した自分を感じます。

中でもとても印象的な経験がありました。それは、競合他社とコンペになり、提案している構成・金額が競合より数百万円ほど高いというキビシイ状況にあった商談でした。しかし、結果はIDAJのエンジニアリング力・提案内容・そして「私」をご評価頂け、IDAJを選んでいただきました。総合力で勝ち取った商談で、自分にとって大きな自信となりました。

IDAJは「自由」という言葉が一番当てはまる社風で、毎日自分の「考え」を持って営業活動に取り組んでいます。また、営業マン同士の情報の共有等、積極的なコミュニケーションは頻繁に行われています。コミュニケーションを取るの好きなメンバーが多い気がします。充実した環境の中で今の自分に慢心することなく、日々挑戦し成長をしていきたいと考えています。

VOICE



学生のみなさんへメッセージ

就職活動では自分のモットーが一番重要と思います。私は「何をするか」「何ができるか」ではなく、抽象的ですが「どう感じるか」でした。大事な選択なので錯そうする情報に翻弄されず、自分が、これ！だと感じる方向に突き進んで下さい。

「新しさ」を楽しんでいますか？

営業部 コンサルティング営業
(京都大学卒業／2015年新卒入社)

「新しさ」にたくさん出会えそうな予感で IDAJ を選びました。新しい業界、日夜追求する新しいコンサルティングサービス、日々出会う新しいお客様、そして何より自分にとって初めての様々な新しい話・・・。

クルマやバイクが好きでメーカー志望でしたが、メーカーに籍を置いた場合、たずさわれる製品や業務が限定されてしまうのでは？ ということが気がかりでした。その岐路の結果がどうかは、本当のところは分かりませんが、現在の私は、期待以上の「新しさ」を感じる毎日を送っています。

クルマやバイク関係のメーカーはもちろんのこと、重工重電、電子機器、化学等、様々な業界のお客様と、最前線の研究・開発の中で、お役立ちの内容を考える日々を楽しんでいます。

面白そうで、お客様のお役にたち、ビジネスとして成立する提案であればGO、と背中を押してもらえる環境も非常に嬉しいです。今後は自分が何かしらの形で新しさを発信できたらいいな、ということがモチベーションです。

新人社員1日のスケジュール

IDAJの新入社員は、実際にどのような仕事をしているのか、営業職とエンジニア別に、1日のタイムスケジュールをのぞいてみました。

新人営業マンの1日

9:00

アポイント先へ移動

自宅から直接お客様のところへ向かうことが多いです。

9:30

お客様と商談(1件目)



11:00

次のアポイント先へ移動・昼食

13:00

お客様と商談(2件目)

14:30

次のアポイント先へ移動、合間にメール返信・電話

営業マン全員にノートパソコンとiPhoneが支給されています。



15:30

お客様と商談(3件目)

16:30-18:30

メール返信・電話、上長へ終了報告

そのまま自宅へ帰ることもあります。

新人エンジニアの1日

9:00

出社、メールチェック

10:00

社内打ち合わせ

WEB会議などを使って、各支社にいるメンバーと情報交換をします。
ソフトウェアの新規機能の説明、技術課題などを共有します。

12:00

昼食・休憩



13:00

コンサルティング業務

解析業務やお客様からのサポート依頼に対応します。
わからないところは先輩にすぐ質問できる環境です。



17:30-18:00

1日の整理、上長への報告相談、退社

採用情報

- お客様の“NEXT ONE”のために

あなたの進む道が、いつか誰かの未来を拓く

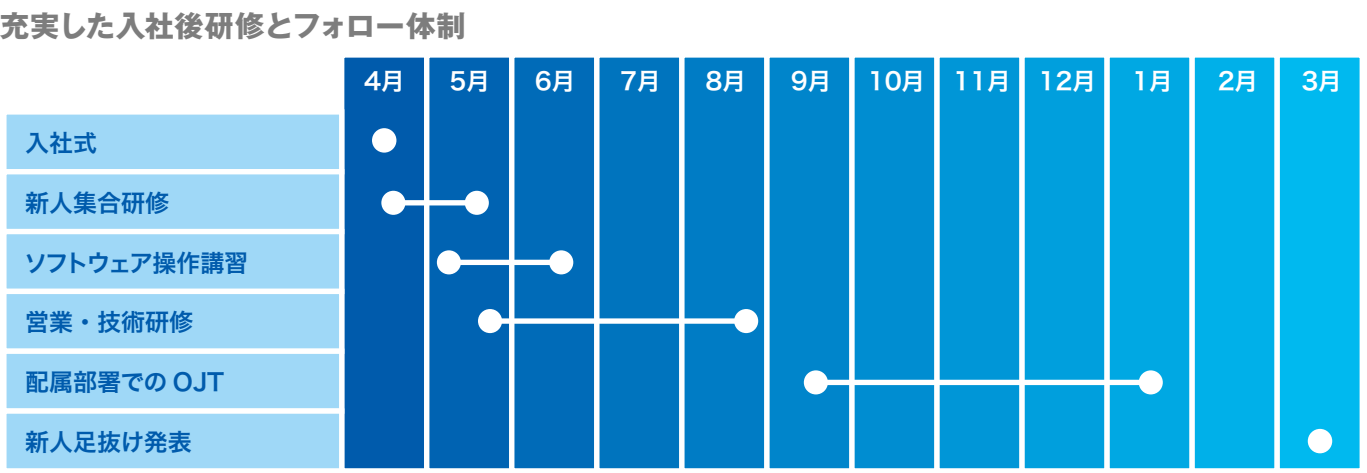
お客様からいただく一流の課題に全力で取り組むことで、会社として、個人としての成長を実感する。
- 真のテクニカルパートナーとして

お客様の設計開発における成功を最終目標に

お客様の設計開発における成功を最終目標に。
プロダクト販売・コンサルティング・システム構築の各サービスを高度なレベルで実現します。
- キャリアを切り拓くために

組織の成長を自分の成長として共に喜ぶこと

テクニカル・フィールドを、自らの力で縦横無尽に駆けめぐる“チャレンジ精神”をもった仲間を待っています。



会社概要

会社名	株式会社 IDAJ (英文表記 IDAJ Co., LTD.)
代表者	代表取締役社長 徐 錦胄
従業員	350名(2020年12月現在) 海外関連会社含む
平均年齢	36.0 歳
設立	1994 年 10 月 1 日
資本金	1,000 万円
事業所	本 社 : 〒220-8137 横浜市西区みなとみらい 2-2-1-1 横浜ランドマークタワー 37F 中部支社 : 〒450-0002 名古屋市中村区名駅 4-24-8 いちご名古屋ビル 5F 関西支社 : 〒650-0001 神戸市中央区加納町4-4-17 ニッセイ三宮ビル3F
関連会社	IDAJ-China: 上海、IDAJ-China: 北京、IDAJ-UK IDAJ-Korea, Icon Technology & Process Consulting Ltd. Ennova Technologies Inc. (アメリカ) 他