



190

株式会社 荏原製作所

求人票 学校推薦のお願い <2023 年 3 月卒業>

1. 会社情報

本社所在地	東京都大田区羽田旭町 11-1	代表者	代表執行役社長 浅見 正男
創業	1912 年(大正元年)11 月	従業員	17,480 名 (2020 年 12 月末現在)
資本金	794 億円 (2020 年 12 月末現在)	売上高	連結 5,237 億円 (2020 年 12 月末現在)
主要事業 (製品)	1 風水力機械カンパニー (風水力事業) ポンプ、コンプレッサ、タービン、冷熱機械、送風機 2 環境事業カンパニー (環境プラント事業) 都市ごみ焼却プラント、産業廃棄物焼却プラント、水処理プラント 3 精密・電子事業カンパニー (精密・電子事業) 真空ポンプ、CMP 装置、めっき装置、排ガス処理装置		

2. 採用条件

初任給	大学院：236,500 円 大学・高専専攻科：214,000 円 高専本科：194,000 円 (2021 年入社実績)		
諸手当	時間外労働手当、通勤手当、家族手当、住宅手当、食費補助 等		
勤務地	羽田本社、藤沢事業所、袖ヶ浦事業所、富津事業所、熊本事業所、全国の支社・支店など		
勤務時間	本社：8:45～17:15、富津事業所：8:30～17:00、藤沢・熊本事業所：8:00～16:30 支社支店：8:45～17:30		
給与変更	年 1 回	賞与	年 2 回
住宅	独身寮、厚生社宅	加入保険	健康、厚生、雇用、労災他
休日	年間休日 124 日 完全週休 2 日制	研修	新入社員研修、ビジネスパーソン研修、経営者育成プログラム、グローバル人材育成研修、ビジネススキル向上研修、語学向上プログラムほか

3. 応募コース

別紙「学校推薦対象 応募コースについて」をご参照ください。

4. 推薦人数

各応募コース 2 名程度 (応募コースごとに対象専攻が異なります。学科別の人数制限はございません。)

5. 応募について

応募方法	下記 2 点をマイページにて完了いただきますと、学校推薦での応募が完了します。 ☐ ES を登録してください。「応募形態」の設定は「学校推薦」をお選びください。 ☐ 正式決定前の方も「学校推薦」を選択していただいても構いません。 ☐ ES 登録後に適性検査が表示されますので、案内に沿って受検ください。
選考	書類選考 → 一次面接 → 二次面接 → マッチング面談 → 内定 学校推薦応募者は、「書類選考」が免除となり一次面接に必ず参加いただけます。
提出書類	学校推薦書 (選考時に間に合わない場合は発行でき次第、郵送いただければ結構です。)

6. 連絡先

採用担当	株式会社荏原製作所 人材開発部	
	電話：03-6275-7358	Eメール： saiyo@ebara.com

☐ 2023 新卒採用マイページ

<https://www.i-note.jp/ebara/top/entry.html>

☐ 会社案内パンフレット



<よくあるご質問>

・応募の期日はいつまでですか？

期日は特にございませんが、各コースが埋まり次第終了となります。
ご興味を持ってくださいる学生さんがいらっしゃいましたらお早めにご応募いただけますと幸いです。

・推薦者の正式決定まで時間がかかるが、その後に応募して間に合うか？

正式決定前（推薦を希望している段階）でも構いませんので、学生さんには ES 登録時に「学校推薦」を選択いただきお早めにご応募をお願いします。弊社選考では学校推薦と同様に進めさせていただきます。なお、推薦が取得できなかった場合は自由応募に変更しますので、学生さんご自身がマイページよりお問合せください。（その時点で既に書類選考を通過されている場合、遡って選考をやり直すことはなく、結果には影響しません）

・推薦者決定の連絡は必要ですか？

貴学から弊社へのご連絡は必要ございません。学生さんご自身にて ES 登録時に「学校推薦」を選択いただけましたら問題ありません。

・推薦書は、学校名ではなく学科長推薦等でも構わないか？

学校推薦書の形式は貴学指定のもので結構です。学科長推薦書など、タイトル、書式が異なっても差支えございません。

・推薦書宛名は指定ありますか？

指定はございません。貴学にて書類の宛名が必要となる場合は下記にてお願い致します。
「株式会社荏原製作所 人材開発部長 老田将人」

・推薦書の発行期日はありますか？

期日はありません。発行でき次第ご提出いただけましたら結構です。

・推薦書の提出方法について

学生さんご自身にてマイページより PDF アップロード提出をお願いします。弊社では業務電子化のため、原本の受付は行っておりません。お手数をおかけして申し訳ありませんがご協力の程お願い致します。

・推薦人数について

各コース2名と記載しておりますが目安となりますので、貴学にてコースごとの人数を管理いただく必要はございません。学生さんにはコースおよび推薦希望を ES で登録いただき、弊社で応募状況を確認させていただきます。

・応募後の「推薦□自由」変更について

自由応募から学校推薦への変更は、いつでも可能です。学校推薦から自由応募への変更は、弊社としては推薦書提出前に限りお受けしております。（学内選考の結果、推薦が取得できなかった方も含みます）学生さんご自身がマイページよりお問合せください。

・応募後の辞退について

弊社側では制約ございません。貴学のルールに沿って対応させていただきます。

◆ 応募コースおよび対象専攻一覧

応募コース名称	機械	電気・電子	材料	情報・システム	データサイエンス	化学・化工	物理	数学	生物	人間工学	土木	建築	理系すべて	対象事業
【開発・設計】風水力事業	○	○	○	○			○							風水力事業
【開発・設計】精密・電子事業	○	○	○	○	○	○	○	○		○				精密・電子事業
【開発・設計】環境プラント事業	○	○	○	○	○	○	○	○			○	○	○	環境プラント事業
【開発・設計】冷熱事業	○	○	○	○			○							冷熱事業
【生産】風水力事業	○	○	○											風水力事業
【生産】精密・電子事業	○	○	○	○	○			○		○				精密・電子事業
【施工管理】	○	○										○		風水力事業 環境プラント事業
【システムエンジニア】				○	○									コーポレート 精密・電子事業
【データサイエンス】	○	○	○	○	○	○	○	○	○	○	○	○	○	コーポレート 環境プラント事業
【フィールドエンジニア】	○	○	○	○	○	○	○	○	○	○	○	○	○	風水力事業 冷熱事業 精密・電子事業
【技術営業】	○	○	○	○		○	○	○		○				精密・電子事業

※○がついている専攻が、応募可能な専攻です。

※各事業についてはこちら



◆職種詳細

開発・設計	荏原の多種多様な製品を作り出す仕事	開発では新製品の検討・試作・市場投入／新機能の実現、既製品の改良などを通して新しい技術や製品を実用化などの業務を担当します。それに対して、設計では製品製造の際に構造・材料・製造方法などの計画を図面に表すことで、顧客仕様に合わせたより良い製品づくりの重要な調整設計を担っています。荏原は事業ごとに多種多様な製品を取り扱っており、機械の開発・設計だけでなく、システムやプロセスなどの開発・設計業務も多く、さまざまな専攻で学んだ知識を生かしてアイデアを製品に落とし込むことができます。
生産	<生産技術> ものづくりの根幹を支える仕事	「どのようにして製品をつくるのか」を考える、ものづくりの根幹を支える仕事です。作業手順や治具・工具の設計にはじまり、生産ラインの生産性・品質改善活動、また工場新設する際の建設・生産ラインのレイアウト設計、導入設備の設計・選定など大規模なもので、生産の「How to」すべてに関わることができます。生産技術で製品のQuality：品質、Cost：原価、Delivery：納期は大きく変わるため、製品価値を支える重要な仕事です。
	<生産管理> 工場内の生産を管理する仕事	生産計画を立案し生産を管理する、ものづくりの現場で欠かせない仕事です。設計・営業部門からの情報をもとにこれから必要な生産の進め方を考えて生産計画を立案し、計画に基づいて調達部門に材料・外注加工等の手配を依頼したり、製造現場に生産指示を行います。生産にかかわる多様な部門とかかわり全体をコントロールする、まさに「ものづくりの司令塔」といえます。
	<品質保証・品質管理> 製品のクオリティを管理する仕事	さまざまな業務プロセスにおいて、製品が決められた品質を維持するための保証体系を維持改善する仕事です。開発・設計、製造、納入後など、各工程での品質リスクの確認を行い、不適合が起こった場合は処置対応、原因追及、再発防止策の立案などを行います。また個別の製品の品質管理だけでなく、製品をまたいで品質マニュアルやルールの整備、サプライヤの品質向上施策、ISO9001維持のための監査関連業務なども行います。顧客に安心・満足してもらうための要となる仕事です。
施工管理	プラント・機場の工事を監理する仕事	荏原では単体の製品だけでなくポンプを使った排水機場・浄水場などの社会インフラ設備や、廃棄物焼却プラントなどのプラント・機場を建設する事業も行っています。施工管理は、QCDS（Quality：品質、Cost：原価、Delivery：工程・工期、Safety：安全、Environment：環境）を現場代理人や管理技術者として管理しながら、建設開始からお客様に引き渡すまでの現地工事全体を管理する仕事です。何も無いところから機器を稼働させるまで建設現場でものづくりを実感でき、地図に残る施設の建設に携わることができます。
システムエンジニア	社内の情報インフラを支える仕事	製造業での社内SEは、仕事のやり方を変えるための仕組みを提供し、営業、設計、調達、物流などのさまざまな業務プロセスをつなぐ情報インフラを整える仕事です。実際のシステムの導入・開発・改良を行う開発設計業務、業務システムを安定・継続的に利用できるよう維持する運用保守業務、社内ネットワーク・サーバ・クラウド環境の構築・維持を行う基盤業務など、幅広い業務に関わることができます。ユーザが社員や関係会社となるため、ユーザにより近い立場で、直接声を聞いて開発を行えることも社内SEならではの魅力です。
データサイエンス	問題解決の糸口をみつける仕事	今まで荏原に蓄積されたビックデータからビジネスに活躍する知見や条件を見出し、生産効率や業務改善の生産に関わるあらゆるフェーズで、データベースを活用しながら数値解析より問題解決の糸口をみつける仕事です。AI・機械学習・データサイエンスなど最新かつ注目の高い技術領域でエキスパートを目指せます。
フィールドエンジニア	最前線で製品を届ける仕事	機場や顧客工場など、製品の納入現場で製品の設置・修理などを行う仕事です。風水力事業では、製品の点検・診断、修理・更新を行う際に、現場工事を指揮・管理したり、時には直接現地に赴いて自ら修理を行います。また、予防保全計画や新製品などより良い提案を行うサービス営業の側面も持っています。精密・電子事業では、社内で半導体製造装置の組立後の試験・立上げ業務を行い不具合がないか確認したり、顧客工場内で現地のエンジニアと協力しながら設置、最終試験を実施する製造プロセス最終工程を担っています。どちらも事業のサービス＆サポートの要となり、最前線の現場で活躍できます。
技術営業	顧客の窓口としてプロジェクトを管理する仕事	荏原には販売代理店を通してユーザに製品を届ける代理店営業と、ユーザに直接製品を届ける直接営業があります。代理店営業では販売代理店の販売戦略の立案・提案をしたり、販売代理店とともにプロモーション・マーケティング活動を行います。直接営業では、海外の場合は間に荏原グループの海外拠点が入る場合もありますが、ユーザに対して直接ニーズのヒアリング、見積作成、価格交渉、プレゼンなどを行います。製品によってはユーザのニーズを社内に共有し仕様の決定、工程・納期の調整まで行い、どちらも顧客窓口としてプロジェクト全体のコントロールを行う仕事です。